

## Communiqué de presse



Colmar, le 19 août 2011

### Les Petites Entreprises entrent en bourse grâce à Rivalis

Rivalis, le spécialiste des services aux Très Petites Entreprises, vient de réaliser une seconde levée de fonds, à hauteur de 300 000 euros. Pour la PME familiale installée en Alsace, cette augmentation de capital consacre des valeurs partagées par la plupart des chefs de petites entreprises : le sens du client, le travail, le collectif.

"Nous sommes en quelque sorte la Première TPE française à être entrée en Bourse!", s'enthousiasme Lionel Valdan, co-dirigeant du Groupe.

Le produit phare de Rivalis est une solution complète de Pilotage d'Entreprise, à destination des très petites entreprises. Rivalis Pilotage permet à ses clients d'éviter de perdre de l'argent avec leur entreprise... et mieux encore, de gagner plus d'argent, grâce à une méthode unique permettant d'être chaque jour plus rentable, et donc d'augmenter ses profits.

Cette méthode associe un pilote, qui est le chef d'entreprise; à un copilote, le Conseiller Rivalis (il y en a plus de 200 répartis dans toute la France), qui est un véritable coach pour entrepreneurs. À un GPS, le progiciel Rivalis, qui permet au chef d'entreprise de réaliser au quotidien ses devis et ses factures.

"La confiance de nos 2964 utilisateurs, cette reconnaissance des investisseurs, et notre expérience du terrain acquise au fil des ans depuis 18 ans maintenant, font de nous, en quelque sorte, les porte-drapeaux des 2 Millions de Très Petites Entreprises Françaises", commente Damien Valdan, co-dirigeant du Groupe.

Il faut préciser que l'entreprise Alsacienne est à l'image de millions de petites entreprises : démarrée dans les années 1990 par un père, Henri Valdan, et ses deux fils Lionel et Damien, aujourd'hui co-dirigeants du Groupe, elle a su se développer jusqu'à devenir aujourd'hui un véritable Groupe de 40 personnes, auquel est adossé un réseau de 200 conseillers. Rivalis est une entreprise cotée en Bourse depuis 2009, année de la crise.

"Nous avons accompli un petit bout de chemin ces dernières années, et cette seconde levée de fonds va contribuer à notre développement. Nous avons énormément de perspectives de développement, et un objectif pour Rivalis : être reconnu comme l'Incontournable de la TPE en France", concluent Damien et Lionel Valdan.

De l'idée à la création, au développement, à l'entrée en Bourse et à la suite... c'est une belle histoire entrepreneuriale qui se poursuit, que l'on ne peut que souhaiter à toutes les TPE françaises, représentées par plus de 2 Millions d'entreprises de 0 à 20 salariés.

#### **A propos de Rivalis :**

Rivalis est le spécialiste de la rentabilité des Petites Entreprises.

Fondée en 1993 par Henri Valdan, et co-dirigée par ses deux fils Damien et Lionel, Rivalis propose une solution unique pour augmenter les performances de gestion des TPE. Rivalis est tout d'abord un logiciel unique, véritable GPS, pour savoir à tout moment si son entreprise atteint ses objectifs; c'est aussi un co-pilote, le conseiller Rivalis (il y en a 200 sur le territoire français), qui accompagne et conseille le chef d'entreprise. Son cœur de cible est l'entreprise de 1 à 10 personnes. Rivalis a pour mission d'aider les chefs de petites entreprises à mieux gérer leur entreprise, au quotidien, pour éviter les difficultés et accroître leurs bénéfices.

#### **Contact Presse :**

Christine Herzog

Tel : +33 89 41 33 89      E-mail : [christine@rivalis.fr](mailto:christine@rivalis.fr)

Vous souhaitez un dossier de presse : [www.rivalis.fr/gestion/dossier\\_de\\_presse.pdf](http://www.rivalis.fr/gestion/dossier_de_presse.pdf)

Visitez l'espace Twitter du groupe Rivalis : <http://twitter.com/Rivalis>

Visitez le site web : [www.rivalis.fr](http://www.rivalis.fr)