

## **RIVALIS soutient ses conseillers vendéens pour le premier salon Vendée PME**

*Les 1er et 02 avril derniers s'est tenu à la Roche-sur-Yon le premier salon Vendée PME*

Créé à l'initiative de la CGPME Vendée sur le modèle national, ce salon regroupe 80 exposants du département, tous dédiés au service aux entreprises, avec un seul objectif : promouvoir les savoir-faire pour accentuer le développement local.

Convaincus de la pertinence de cette manifestation, **Stéphane Maupin, conseiller Rivalis depuis Juillet 2009, a adhéré au projet et fédéré autour de lui 4 autres conseillers du département**, implantés récemment ou depuis presque 15 ans. A eux 5, ils comptabilisent près de **100 utilisateurs Rivalis** sur le département Vendée, principalement des artisans du bâtiment et travaux publics, sur des structures de 0 à 5 salariés.

En effet, Rivalis est le Premier réseau d'aide et de soutien aux petites entreprises. Méthode unique sur son marché, **Rivalis propose aux petites entreprises de 0 à 19 salariés l'intervention d'un Homme, conseiller indépendant spécialiste de la TPE, et la mise à disposition d'une solution progicielle de gestion de l'exploitation entièrement développée par des patrons pour des patrons**. Ainsi, les entrepreneurs ont une vision éclairée de leur situation à un moment précis et bénéficient d'un accompagnement dans leur développement.

**Le millier de visiteurs attendu pourra donc échanger avec les conseillers sur le stand, découvrir en vidéo la méthode et ses bénéfices et prendre rendez-vous pour un premier diagnostic !**

Dans cette démarche, **Stéphane Maupin et les conseillers vendéens ont reçu le soutien actif de Rivalis** : « *Nous entretenons une relation de proximité avec nos conseillers, basée sur le collaboratif et nous encourageons fortement ce type d'initiative, destinée à promouvoir la méthode Rivalis et la qualité de notre réseau* » déclare Lionel Valdan, co-dirigeant de Rivalis.

### **A propos de Rivalis :**

Fondé en 1993 par Henri, Lionel et Damien Valdan, une famille d'entrepreneurs alsaciens passionnés, Rivalis a pour vocation de conseiller, accompagner et guider les dirigeants des TPE (0 à 19 salariés) dans le pilotage de leurs entreprises, au travers d'une formule unique. Cette méthode est totalement adaptée aux besoins des petites structures : la combinaison d'un progiciel et du suivi mensuel de l'entreprise. En effet, Rivalis propose aux sociétés un progiciel totalement inédit, développé par des patrons pour des patrons, combiné à la mise à disposition de conseillers qualifiés (anciens chefs d'entreprise, cadres dirigeants). Ces derniers accompagnent les responsables dans leurs prises de décisions, leurs choix de développement et les situations à risque.

L'alliance d'un homme, pilote de l'entreprise, d'un conseiller et d'un progiciel dédié, véritable GPS, fait de Rivalis une méthode totalement singulière au service des artisans, commerçants et professions libérales.

Développé en réseau depuis 1996, Rivalis est aujourd'hui présent sur toute la France. Implanté à Colmar, le groupe puise son énergie dans des valeurs fortes, basées sur un état d'esprit familial attaché à sa région.

## **Contact Presse**

Anaïs VOGEL

Tel : 03 89 41 00 52

[anais@rivalis.fr](mailto:anais@rivalis.fr)

Je souhaite un dossier de presse : [Dossier de presse Rivalis](#)

Visitez le site Internet : [www.rivalis.fr](http://www.rivalis.fr)

Visitez l'espace Twitter de Rivalis : <http://twitter.com/Rivalis>