

## Rivalis confie à Arnaud Bettex le poste de Directeur Commercial

Rivalis nomme à la tête de sa direction commerciale Arnaud Bettex. Il aura pour missions de développer le portefeuille clients et de renforcer le statut de Rivalis comme l'incontournable de la TPE.

Diplômé d'une école de commerce, Arnaud Bettex, bourguignon d'origine, officie depuis plus de 15 ans dans l'animation commerciale, par le biais d'expériences à forte valeur ajoutée dans le secteur du transport-logistique, puis dans un grand groupe pharmaceutique.

Arrivé en août 2009, dans un contexte de croissance constante du groupe et de son réseau, Arnaud Bettex avait alors pour mission de développer des accords cadres et des partenariats avec des acteurs clés de la vie de l'entreprise.

Suite à une réorganisation du pôle commercial, **Arnaud Bettex s'est vu confier par Lionel et Damien Valdan, co-dirigeants de Rivalis, les rennes de ce service en fort développement** à la fin novembre 2009 : *« Arnaud, de par son expérience et son savoir faire, correspond exactement à ce dont nous avons besoin aujourd'hui pour accélérer notre appui commercial au réseau et développer notre offre. Il s'est avéré être un collaborateur de qualité dès son arrivée, ce qui nous a poussé à lui faire confiance pour ce poste »*, déclare Lionel Valdan.

**OBJECTIFS : ATTEINDRE LE CAP DES 25 000 UTILISATEURS D'ICI CINQ ANS ET FAIRE DE RIVALIS L'INCONTOURNABLE DE LA TPE !**

La nomination d'Arnaud Bettex intervient donc à une période très ambitieuse pour le groupe. *« Rivalis est porteur de nombreux challenges très motivants. Aujourd'hui, nous comptons plus de 200 conseillers sur tout le territoire et pas moins de 2500 utilisateurs actifs. Mon objectif est donc de mettre à la disposition des conseillers de nouveaux outils pour les appuyer dans leur mission, mais aussi de valoriser toujours mieux l'action du groupe Rivalis auprès des petites entreprises »* déclare Arnaud Bettex.

Pour mener à bien ses missions, Arnaud Bettex développe son action auprès des grands comptes. **L'objectif des prochains jours est de concrétiser des partenariats avec des acteurs clés du monde de la petite entreprise, afin d'apporter aux utilisateurs actifs et futurs des offres de service à forte valeur ajoutée.** Il s'agira alors de proposer des services complémentaires qui permettront aux utilisateurs Rivalis d'étoffer leur clientèle. Par ailleurs, **un projet est actuellement concrétisé pour constituer une offre de bout en bout à destination des artisans, de l'apport de nouveaux utilisateurs à la gestion de l'exploitation de leur activité.**

*« Le leitmotiv de Rivalis depuis ses débuts n'a pas changé : apporter le soutien indispensable aux petites entreprises pour les aider dans le développement et la pérennité de leur activité. Il nous paraît donc important aujourd'hui de développer plus de service à leur attention. Cela constituera également un argument de poids pour nos conseillers dans leur démarche commerciale »*, explique Arnaud Bettex.

## ***A propos de Rivalis :***

Fondé en 1993 par Henri, Lionel et Damien Valdan, une famille d'entrepreneurs alsaciens passionnés, Rivalis a pour vocation de conseiller, accompagner et guider les dirigeants des TPE (0 à 19 salariés) dans le pilotage de leurs entreprises, au travers d'une formule unique. Cette méthode est totalement adaptée aux besoins des petites structures : la combinaison d'un progiciel et du suivi mensuel de l'entreprise. En effet, Rivalis propose aux sociétés un progiciel totalement inédit, développé par des patrons pour des patrons, combiné à la mise à disposition de conseillers qualifiés (anciens chefs d'entreprise, cadres dirigeants). Ces derniers accompagnent les responsables dans leurs prises de décisions, leurs choix de développement et les situations à risque.

L'alliance d'un homme, pilote de l'entreprise, d'un conseiller et d'un progiciel dédié, véritable GPS, fait de Rivalis une méthode totalement singulière au service des artisans, commerçants et professions libérales.

Développé en réseau depuis 1996, Rivalis est aujourd'hui présent sur toute la France. Implanté à Colmar, le groupe puise son énergie dans des valeurs fortes, basées sur un état d'esprit familial attaché à sa région.

## **Contacts Presse**

Anaïs VOGEL

Tel : 03 89 41 00 52

[anais@rivalis.fr](mailto:anais@rivalis.fr)

Je souhaite un dossier de presse : [Dossier de presse Rivalis](#)

Visitez le site Internet : [www.rivalis.fr](http://www.rivalis.fr)

Visitez l'espace Twitter de Rivalis : <http://twitter.com/Rivalis>