

## Club Performance Artisans

Avec ce club, Rivalis référence des offres à valeur ajoutée, en périphérie de son cœur de métier, afin de satisfaire tous les besoins de ses utilisateurs artisans.

### **CLUB PERFORMANCE ARTISANS : LE PROLONGEMENT DE L'ACCOMPAGNEMENT RIVALIS.**

Avec plus de 15 ans d'expérience dans le conseil en pilotage destiné aux artisans et aux très petites entreprises, **le groupe Rivalis est toujours plus à l'écoute** des besoins et attentes des utilisateurs de sa méthode. S'il répond à leur demande d'accompagnement dans la gestion de l'exploitation de leur entreprise, le groupe fait également face à de nombreuses sollicitations de ses utilisateurs sur des services périphériques :

- recrutement,
- certifications
- professionnelles,
- identité visuelle,
- financement...etc.

*« Notre cœur de métier c'est l'accompagnement. Nous sommes les seuls à dispenser cette prestation auprès des très petites entreprises et nous souhaitons pérenniser ce savoir-faire et le développer. Etre le point d'entrée de nos utilisateurs pour ce type de demande nous paraît évident et être capable de les rediriger vers des partenaires fiables est primordial, au regard de notre rôle de copilote de l'entreprise », déclare Lionel Valdan, co-dirigeant de Rivalis.*

C'est pourquoi Rivalis lance aujourd'hui le **Club Performance Artisans**. Le principe est simple : référencer des prestataires de qualité et mettre en place des offres de service à tarif négocié pour les utilisateurs Rivalis. Par le biais d'un site vitrine, performanceartisans.fr, ces prestataires sont référencés par catégorie de services : financement, conseils juridiques, téléprospection...En parallèle, Rivalis assure la formation des conseillers sur ces offres de service, par le biais notamment de fiches d'offres, afin que ces derniers puissent les proposer en direct aux utilisateurs Rivalis au moment venu.

*« Grâce au club Performance Artisans, les conseillers disposent de moyens supplémentaires pour accompagner plus largement les utilisateurs Rivalis. Ces derniers bénéficient de prestataires présélectionnés pour répondre à leur demande à tarifs négociés et savent enfin à qui s'adresser. Enfin, les prestataires sélectionnés offrent une visibilité supplémentaire à leurs services et s'ouvrent vers de nouveaux utilisateurs. Tout le monde est donc gagnant ! », déclare Lionel Valdan.*

### **A propos de Rivalis :**

Fondé en 1993 par Henri, Lionel et Damien Valdan, une famille d'entrepreneurs alsaciens passionnés, Rivalis a pour vocation de conseiller, accompagner et guider les dirigeants des TPE (0 à 19 salariés) dans le pilotage de leurs entreprises, au travers d'une formule unique. Cette méthode est totalement adaptée aux besoins des petites structures : la combinaison d'un progiciel et du suivi mensuel de l'entreprise. En effet, Rivalis propose aux sociétés un progiciel totalement inédit, développé par des patrons pour des patrons, combiné à la mise à disposition de conseillers qualifiés (anciens chefs d'entreprise, cadres dirigeants). Ces derniers accompagnent les responsables dans leurs prises de décisions, leurs choix de développement et les

situations à risque.

L'alliance d'un homme, pilote de l'entreprise, d'un conseiller et d'un progiciel dédié, véritable GPS, fait de Rivalis une méthode totalement singulière au service des artisans, commerçants et professions libérales.

Développé en réseau depuis 1996, Rivalis est aujourd'hui présent sur toute la France. Implanté à Colmar, le groupe puise son énergie dans des valeurs fortes, basées sur un état d'esprit familial attaché à sa région.

## **Contact Presse**

Anaïs VOGEL

Tel : 03 89 41 00 52

[anais@rivalis.fr](mailto:anais@rivalis.fr)

Je souhaite un dossier de presse : [Dossier de presse Rivalis](#)

Visitez le site Internet : [www.rivalis.fr](http://www.rivalis.fr)

Visitez l'espace Twitter de Rivalis : <http://twitter.com/Rivalis>